



Школьная Карта

Информационные технологии в образовании

**Компания ООО «Школьная карта МО»
работает в области информатизации образования.**

- На рынке с 2011 года
- Собственное подразделение по разработке программного обеспечения
- Партнерские связи с ведущими российскими производителями оборудования
- Десятки реализованных региональных проектов по партнёрской схеме

Проекты для реализации

Для установки в школах предлагаются системы:

- **«Вход – Выход»** - контроль доступа в учебные заведения с смс - оповещением родителей.
- **«Школьное питание»** - безналичная оплата питания в школе, включая буфет.

Системы могут быть установлены как вместе, так и отдельно друг от друга.

Система «Вход-Выход»

Система обеспечивает:

- Доступ в школу только учащихся и сотрудников, исключая проникновение посторонних лиц
- Мгновенное информирование родителей о времени входа/выхода ребенка из школы
- Контроль посещаемости учащихся
- Учёт рабочего времени учителей и сотрудников
- Использование различных идентификаторов – карточки, браслеты, брелоки

Экономические показатели системы «Вход-Выход»

- Стоимость системы для школ с разным количеством учащихся.
Комплект оборудования: турникеты, ограждения и калитки «Антипаника», АРМ сотрудника охраны, сервер, специализированное ПО.

До 500 чел.	От 500 до 750 чел.	От 750 до 1000 чел.	От 1000 до 1250 чел.
265 000 р.	355 000 р.	435 000 р.	555 000 р.

- Система позволяет использовать оборудование разных моделей и производителей
- Система может быть подключена к имеющемуся оборудованию заказчика, что позволит снизить затраты
- При установке совместно с системой «Школьное питание» общая стоимость оборудования двух систем будет снижена.

Экономические показатели системы «Вход-Выход»

Источники получения дохода:

- Поступления оплаты от родителей за услуги информирования
- Оплат за повторную выдачу карт
- Оплата замены карты на брелок или браслет

Примерные ежемесячные доходы со школ с различным количеством учащихся при собираемости 30%*

500 чел.	750 чел.	1000 чел.	1250 чел.
26 000 р.	44 000р.	51 000 р.	65 000 р.

*Расчёт доходности системы приведет в прил. № 1

Система «Школьное питание»

Система обеспечивает:

- Внедрение безналичной формы оплаты школьного питания с использованием электронной карты, привязанной к личному счету ученика
- Сокращение оборота наличных средств вплоть до полного исключения
- Автоматизированный учет продаж питания в столовой и буфете
- Прозрачный учет расхода бюджетных средств и средств родителей
- Увеличение количества продаж за счет сокращения времени обслуживания в буфете и столовой
- Родительский контроль (смс и личный кабинет) за питанием ребенка
- Наличие обратной связи с потребителем для повышения удовлетворенности системой школьного питания

Система «Школьное питание»

Возможные режимы работы системы:

- Групповая выдача (накрытые столы)
- Выдача комплексных обедов на линии раздачи с оплатой при выдаче
- Предварительный заказ – с выбором блюд или без выбора
- Режимы учета массовой выдачи питания – целому классу или потоку
- Оплата покупок в буфете
- Учёт любых источников поступления оплаты: бюджет(ы), средства родителей и т.д.

Экономические показатели системы «Школьное питание»

- Стоимость системы для школ с разной конфигурацией.

Комплект оборудования: компьютер для работы ответственного по питанию, терминал точки продаж, считыватель карт, ПО «1С Школьный буфет», принтер чеков

Столовая 1 линия раздачи без АРМ отв. по питанию	98 000 р.
Столовая 1 линия раздачи	143 000 р.
Столовая 1 линия раздачи + буфет	218 000 р.
Столовая 2 линии раздачи + буфет	292 000 р.

- При установке совместно с системой «Вход-Выход» общая стоимость оборудования двух систем будет снижена.

Не является публичной офертой

Система «Школьное питание»

Схема движения денежных средств



Возможно применение различных процентных ставок, систем сбора платежей и условий расчётов с партнёрами.

Расчёт доходности системы приведет в прил. № 2

Система «Школьное питание»

Экономические эффекты от внедрения системы для комбината питания

Практика показывает, что предполагаемый рост выручки в течение первых шести месяцев с момента внедрения системы составляет ~30%.

Рост выручки обеспечивается следующими факторами:

1. Целевое использование средств учениками – ученик не может потратить отведённые на питание деньги другим способом и в другом месте
2. Уверенность в целевом использовании средств и наличие контроля позволяет родителям выделять больше денег на питание ребенка
3. Увеличение количества продаж за счет сокращения времени обслуживания в буфете и столовой
4. «Эффект кредитной карты»:
 - безналичные деньги потратить психологически проще
 - ребенок может совершить покупку за счёт овердрафта, если родители вовремя не пополнили баланс



ООО «Школьная карта МО»

142600, М.О., г. Орехово-Зуево, ул. Бабушкина, 2а, оф. 14

www.school-card.ru info@school-card.ru

8 (800) 100 65 55



Приложение № 1



Расчёт доходности системы «Вход-Выход» на примере школы с количеством учащихся 1000 человек.

Доходы:

- Стоимость смс-информирования для одного ученика в месяц - 200 руб.
- Количество родителей, оплачивающих услугу при собираемости 30% - 300 чел. (может быть выше в зависимости от качества работы с родителями)
- Средства, полученные от перевыпуска утерянных карт и замены карт на брелоки или браслеты - 5 000 руб.

Месячная выручка $300 \text{ чел.} \times 200 \text{ руб.} + 5\,000 \text{ руб.} = 65\,000 \text{ руб.}$

Расходы:

- Стоимость 1 смс – 1 руб.
- Ежедневно на 1 ученика расходуется 2 смс (вход, выход)
- Среднее количество учебных дней в месяц – 22 дня

Месячный расход $2 \text{ смс} \times 22 \text{ дня} \times 300 \text{ чел.} = 13\,200 \text{ руб.}$

Доход с одной школы за 1 месяц составит $65\,000 \text{ руб.} - 13\,200 \text{ руб.} = 51\,800 \text{ руб.}$

Приложение № 2



Расчёт доходности системы «Школьное питание» на примере школы количеством учащихся 1000 человек.

Стоимость завтрака и обеда для потребителя (руб.)		146
Количество дней в месяц, когда выдается питание		22
Количество учеников в школе (чел.)		1 000
Количество детей питающихся в течение дня (в % от общего количества, чел.)	30%	300
Выручка комбината питания по основному питанию в месяц (руб.)		963 600
Выручка школьного буфета в % от выручки основного питания (руб.)	10%	96 360
Суммарная выручка комбината питания в месяц (руб.)		1 059 960
Комиссия банка (в % от суммарной выручки, руб)	1%	10 600
Комиссия за поддержку аппаратно-программного комплекса в месяц (в % от суммарной выручки, руб.)	3%	31 799

Практика показывает, что предполагаемый рост выручки в течение первых шести месяцев с момента внедрения системы составляет ~30%, соответственно будет расти и выручка партнёра.